

## 附件 2

# 中航材国际招标有限公司 相关中层岗位核心职责说明

### 一、华东业务部经理

1. 贯彻执行国家、省市及行业有关招投标法律、法规、政策性文件，执行公司招投标管理相关制度。
2. 负责华东区域招标、咨询等业务市场调研、既有客户资源的管理及维护，开发拓展新客户。搜集市场信息，了解项目动向，协助开展公司经营活动。
3. 负责制定本部门的年度及季度经营计划、预算方案、目标责任和考核指标，并落实执行公司下达的任务指标、经济责任目标。
4. 负责领导部门开拓市场，积极拓展业务链条。
5. 负责对部门人员的培训和管理，提升部门整体业务水平和工作效率。
6. 负责部门内部制度管理、监督管理和成本控制，完成内控管理。
7. 负责落实公司领导交办的其他工作。

### 二、招标三部副经理

1. 派驻广州，协助部门经理开展中南区域市场调研、客户开发与维护等有关工作。
2. 根据部门年度经营指标，积极开拓市场，不断扩大区

域市场占有率。

3. 负责部门招标方案、招标文件等材料的审核相关工作。

4. 负责组织实施招标代理业务全过程工作，包括招标过程中的沟通、协调、质疑、投诉处理等。

5. 按照公司管理规定，按时保质保量完成招标项目过程资料的整理和移交工作。

6. 审核本部门比选文件或投标文件，完成比选或投标工作。

7. 负责落实公司领导交办的其他工作。